

La technologie de simulation 3D permet une analyse plus précise des pièces présentant des zones massives ou à fortes variations d'épaisseur.

Moldflow devient plus accessible

20
DIRIGER

1.531

1.021

0.5103

0.0000

Moldflow

SIMULATION L'ÉDITEUR S'ASSURE UNE PRÉSENCE CONFORTABLE DANS LE NUMÉRIQUE ET PROPOSE UNE NOUVELLE OFFRE COMMERCIALE POUR LES PME.

Moldflow a bâti sa nouvelle politique de licence autour de la simulation numérique, Moldflow plastics insight, dans son édition MPI-e. Avec un retour sur investissement inférieur à douze mois, l'éditeur de logiciels cible clairement les PME. « Moldflow passe d'une licence fixe à une licence flottante évolutive, moins chère et transférable à plusieurs utilisateurs, plusieurs sites, détaille Jocelyne Marinaro, directrice régionale pour l'Europe de l'Ouest chez Moldflow. La licence n'est plus attachée à une machine et à un expert. » MPI-e est proposé depuis un an avec deux offres, thermodurcissables ou thermoplastiques, comprenant respectivement deux et trois niveaux croissants d'expertise et de fonctionnalités.

Coût réduit de 60 à 70 %

« Nous leur offrons la possibilité d'optimiser leurs pièces dès l'amont par la simulation numérique, précise Jocelyne Marinaro. Le coût de la licence a été réduit de 60 à 70 % par rapport à notre offre précédente de licence fixe, pour devenir accessible aux PME. » Le logiciel MPI-e décrit tout le procédé de transformation des matières plastiques, les outillages, et comprend des calculs d'investissement.

Parallèlement, l'éditeur a fait évoluer le logiciel Moldflow plastics advisers, MPA 8.1, destiné aux designers et aux bureaux d'étude. « Nous voulons démocratiser la simulation, avec des outils simples, très en amont de la transformation. » Les concepteurs peuvent vérifier la géométrie de la pièce et du moule par rapport à la qualité requise et l'intégrer à la conception assistée par ordinateur. Cela facilite l'aide à la décision, sans passer par le moule prototype.

Pièces massives

Moldflow a, par ailleurs, optimisé son offre de formation auprès des professionnels des méthodes et du design, pour qu'ils s'imprègnent de ses outils, avec une attention particulière sur la compréhension des conditions aux limites. MPA 8.1 permet d'assainir la conception, d'effectuer, par exemple, des modifications de nervures, d'épaisseur, de formes. De plus, grâce à l'utilisation de la technologie 3D, la dernière version de MPA 8.1 autorise la simulation des pièces massives ou à variations d'épaisseur importantes, et plus seulement celles des pièces à parois minces. « C'est une évolution majeure qui permet de traiter toutes les pièces. »

Frédéric Guoin

FP SA : l'Europe par la Roumanie

AUTOMOBILE LE GROUPE OYONNAXIEN MET L'ACCENT SUR LES PRODUITS PROPRES, NOTAMMENT DANS LE MÉDICAL À USAGE UNIQUE ET LA PUÉRICULTURE.

Passer au niveau suivant. « La stratégie de développement à l'échelle européenne doit faire passer l'entreprise du statut de sous-traitant à celui de fournisseur expert pour les grands comptes », espère Paul Seignemartin, p-dg de FP SA. Depuis 2002, le plasturgiste de Bellignat, près d'Oyonnax, dans l'Ain, se développe en Roumanie.

D'abord en partenariat avec deux sociétés de la Plastics Vallée, à Timisoara, puis par l'implantation de sa propre fonderie, en 2006. « La conception et la mise en place de services à l'international nous ont ouverts à la fabrication de produits propres », se félicite Paul Seignemartin. Le transformateur entend ainsi valoriser son expertise dans l'injection des thermoplastiques et des composites, en particulier les PP renforcés minéraux et fibres de verre. Autre savoir-faire, FP SA maîtrise la fonderie sous pression en chambre chaude automatique de zamak (alliage à base de zinc).

L'automobile en tête

Côté marché, FP SA réalisé 63 % de son chiffre d'affaires dans l'automobile - équipement intérieur, sécurité de l'habitacle, sièges. Les fixations de sports d'hiver, la motorisation électrique, l'électricité basse tension, la

tuyauterie gaz, le médical à usage unique et les articles de puériculture font aussi partie de son catalogue. C'est dans ce dernier secteur que le transformateur vient de déposer un brevet européen pour une valve à prise d'air latérale destinée à équiper un biberon.

Ouverture aux laboratoires

Le médical à usage unique constitue une opportunité d'ouverture vers les grands laboratoires de France et d'Europe. Des partenariats de distribution croisée sont en réflexion. FP SA a créé, en 2005, la filiale Epso, en charge du parachèvement, des bouchons pour le flaconnage cosmétique haut de gamme. Le groupe envisage ainsi un partenariat au Maroc dans les domaines de la pièce technique industrielle et de la puériculture. Il songe, enfin, à implanter un bureau d'études dans les pays de l'Est, d'ici cinq ans. FP SA a réalisé 20 millions d'euros de chiffre d'affaires sur les neuf premiers mois de l'année 2007, dont 22 % à l'export. Il vise une croissance de l'ordre de 10 % par an, avec un objectif de rentabilité de 4 % à l'horizon 2010. Il emploie 150 personnes, dont 55 dans ses deux filiales roumaines.

Laurent Guigon

Les dépenses de R&D représenteront 8 % du chiffre d'affaires de FP SA en 2008, sans compter les investissements en infrastructures (4 %).

